**Reuniones 1-a-1 – BNI VLM·CVN**

# Biografía de: Nombre Apellido

# Especialidad: Especialidad bloqueada en mi grupo

# Región, Grupo y año en BNI: BNI ….

# Cargos en mi grupo:

Reunión solicitada por: Nombre Apellido Empresa: Nombre Empresa Grupo BNI: BNI …..

Miembro convocado: Nombre Apellido Empresa: Nombre Empresa Grupo BNI: BNI …..

Realizada en: 1 de octubre de 2020 Fecha/Hora: 05/10/2020 17:00 Duración: 1 hora

# Perfil G.A.I.N.S.

|  |  |
| --- | --- |
| **G** | ***Objetivos***  Profesional:  Personal: |
| **A** | ***Logros***  Profesional:  Personal: |
| **I** | ***Intereses***  Profesional:  Personal: |
| **N** | ***Redes de Contacto***  Profesional:  Personal: |
| **S** | ***Habilidades***  Profesional:  Personal: |

**Esfera de Contactos/Especialistas**

Empresas o actividades que son las principales fuentes de referencias de negocio

|  |  |
| --- | --- |
| **Conectores y/o Tipos de Clientes** | **Objetivos...** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Especialidades Profesionales que MÁS necesito en mi Grupo

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Especialidad** | | **Equipo de Especialistas** |
| **1.** |  |  |
| **2.** |  |  |
| **3.** |  |  |

# Mis 10 Clientes MÁS significativos

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Empresa y Actividad** | | **Ubicación** |
| **1.** |  |  |
| **2.** |  |  |
| **3.** |  |  |
| **4.** |  |  |
| **5.** |  |  |
| **6.** |  |  |
| **7.** |  |  |
| **8.** |  |  |
| **9.** |  |  |
| **10.** |  |  |

# Observaciones sobre mis 10 Clientes MÁS Significativos:

¿Como lo has conseguido?

¿Qué servicios/productos les proporcionas?

# Observaciones sobre las Referencias de Negocios:

¿Cuáles serían otras fuentes de referencias/recomendaciones?

¿En qué consiste una BUENA referencia para mi empresa?

¿En qué consiste una MALA referencia para mi empresa?

# Perfil TOPS (Rellenar en BNI Connect)

|  |  |
| --- | --- |
| **Mi REFERENCIA ideal** |  |
| **Mi CONECTOR ideal** |  |
| **Mi servicio/producto estrella** |  |
| **Mayor problema resuelto** |  |
| **Mi historia BNI favorita** |  |

**Hoja Biográfica**

|  |  |
| --- | --- |
| **INFORMACIÓN DE NEGOCIO** | |
| **Nombre del negocio** |  |
| **Actividad** |  |
| **Lugar** |  |
| **Años del negocio** |  |
| **Trabajos anteriores** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **INFORMACIÓN PERSONAL** | |
| **Pareja** |  |
| **Hijos** |  |
| **Animales** |  |
| **Pasatiempos** |  |
| **Actividades de interés** |  |
| **Ciudad de residencia** |  |
| **Tiempo residiendo** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **OTRAS INFORMACIONES** | |
| **Mi pasión es:** |  |
| **Algo que nadie conoce de mí:** |  |
| **Mi fórmula para el éxito** |  |

# Sobre mi negocio:

1. ¿Qué servicios ofreces?
2. ¿Cuántos años llevas en tu actividad profesional?
3. ¿Cómo empezaste?
4. ¿Cuál ha sido el obstáculo más grande que has tenido que superar?
5. ¿Cuál ha sido tu éxito más grande hasta ahora?
6. ¿Cómo ves tu negocio dentro de 5 años?
7. ¿Cómo piensas llegar hasta ese objetivo?
8. ¿Quién es/ha sido tu mejor cliente y cómo lo encontraste?
9. ¿Cómo consigues la mayoría de tus clientes?
10. ¿Qué anécdotas me puedes contar de tu negocio?
11. ¿Qué sería una recomendación buena para ti? (y ¿qué NO lo sería?) – un ejemplo concreto
12. ¿Qué cosas tengo que ver o escuchar para reconocer una oportunidad para ti?
13. Si recomiendo tus servicios a alguien, y me dicen, “Ya, pero es que ya tengo un buen contable/abogado/etc.”, ¿Cómo le respondo?
14. ¿Qué profesiones quieres tener en el grupo? (¿Qué profesiones tienden a ser los que más potenciales clientes te facilitan?)
15. ¿De qué sectores son la mayoría de tus contactos?
16. ¿Intercambiamos algunos contactos?
17. ¿Cómo te puedo ayudar?
18. **LISTA DE +40 CONTACTOS EMPRESARIALES:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **20 Contactos de la esfera de** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | |
|  |  |  |  |  |
| **Nº** | **Nombre y Apellidos** | **Profesión / Sector** | **Empresa** | **Cargo** |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |
| 6 |  |  |  |  |
| 7 |  |  |  |  |
| 8 |  |  |  |  |
| 9 |  |  |  |  |
| 10 |  |  |  |  |
| 11 |  |  |  |  |
| 12 |  |  |  |  |
| 13 |  |  |  |  |
| 14 |  |  |  |  |
| 15 |  |  |  |  |
| 16 |  |  |  |  |
| 17 |  |  |  |  |
| 18 |  |  |  |  |
| 19 |  |  |  |  |
| 20 |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
| **20 Contactos de OTROS SECTORES** | | |  |  |
|  |  |  |  |  |
| **Nº** | **Nombre y Apellidos** | **Profesión / Sector** | **Empresa** | **Cargo** |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |
| 6 |  |  |  |  |
| 7 |  |  |  |  |
| 8 |  |  |  |  |
| 9 |  |  |  |  |
| 10 |  |  |  |  |
| 11 |  |  |  |  |
| 12 |  |  |  |  |
| 13 |  |  |  |  |
| 14 |  |  |  |  |
| 15 |  |  |  |  |
| 16 |  |  |  |  |
| 17 |  |  |  |  |
| 18 |  |  |  |  |
| 19 |  |  |  |  |
| 20 |  |  |  |  |